

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
"Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"
Пермский институт (филиал)



УТВЕРЖДАЮ

Ректор

В.И. Гришин

26 июня 2019 г. 20 з.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе магистратуры

План одобрен Ученым советом

Протокол № 13 от 25.06.2019

38.04.06

Направление подготовки 38.04.06 Торговое дело
направленность (профиль) программы: "Стратегии и инновации в коммерции"

Программа подготовки: академическая магистратура		
Форма обучения: Очно-заочная		
Срок получения образования: 2г 5м		

	Основной	Виды деятельности
+	+	научно-исследовательская
+	-	торгово-технологическая
+	-	проектная
+	-	организационно-управленческая

Год начала подготовки (по учебному плану) 2018

Образовательный стандарт № 323 от 30.03.2015

СОГЛАСОВАНО

Проректор по дополнительному образованию и филиалам  / А.М. Асалиев/

Директор центра по работе с филиалами  / А.А. Степанов/

Начальник учебно-методического управления  / И.Б. Стукалова/

Директор Пермского института (филиала)  / Е.В. Гордеева/

Календарный учебный график

Мес	Сентябрь			Октябрь					Ноябрь			Декабрь			Январь			Февраль			Март			Апрель			Май			Июнь			Июль			Август																			
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52			
I	=	=								*							К	К	*							*																													
II	К	К								*							К	К	*							*																													
III	К	К	П	П	П	П	Пд	Пд	Пд	Пд	Пд	Пд	Пд	Д	Д	Д	Д	К	К	*	К	К	К	К	К	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	

Сводные данные

		Курс 1			Курс 2			Курс 3			Итого
		сем. 1	сем. 2	Всего	сем. 3	сем. 4	Всего	сем. 5	сем. 6	Всего	
	Теоретическое обучение и практики	13 2/6	21 2/6	34 4/6	13 2/6	11 5/6	25 1/6				59 5/6
Э	Экзаменационные сессии	1 2/6	2	3 2/6	1 2/6	2	3 2/6				6 4/6
П	Производственная практика		2	2		11 3/6	11 3/6	4		4	17 3/6
Пд	Преддипломная практика							5 4/6		5 4/6	5 4/6
Д	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты							4		4	4
К	Каникулы	2	8	10	2	8	10	7		7	27
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)	1 2/6 □ (8)	4 4/6 □ (4)	2 12 (12 дн)	1 2/6 □ (8)	1 4/6 □ (4)	2 12 (12 дн)	1 2/6 □ (8)		1 2/6 □ (8)	5 2/6 □ (32)
	Продолжительность обучения □ (не включая нерабочие праздничные дни и каникулы)	более 39 нед			более 39 нед			не менее 12 нед и не более 39 нед			
	Итого	18	34	52	18	34	52	22		22	126
	Студентов										
	Групп										

				Форма контроля				з.е.				Итого акад.часов						
Считать в плане	Индекс	Наименование		Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль	Интер часы	Элект часы	
Блок 1.Дисциплины (модули)																		
Базовая часть																		
+	Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения		2	1			6	6	36	216	216	54.4	128	33.6	24	24	
+	Б1.Б.02	Рекламный менеджмент		1				4	4	36	144	144	32.4	78	33.6	16		
+	Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности		2			2	5	5	36	180	180	40.4	88	33.6	22		
+	Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг			1			3	3	36	108	108	28	80				
+	Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности			2			3	3	36	108	108	28	80		14		
+	Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей		3				3	3	36	108	108	31.35	42	34.65	12		
								24	24		864	864	214.55	496	135.45	88	24	
Вариативная часть																		
+	Б1.В.01	Современные технологии управления по направлению			12			4	4		144	144	24	120		8		
+	Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации			1			2	2	36	72	72	12	60				
+	Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента			2			2	2	36	72	72	12	60		8		
+	Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры				2		3	3	36	108	108	28	80		18		
+	Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле		2				3	3	36	108	108	28.4	46	33.6	18		
+	Б1.В.04	Категорийный менеджмент		4			4	4	4	36	144	144	31.35	60	34.65			
+	Б1.В.05	Региональная стратегия торговли			4			3	3	36	108	108	26	82		16		
+	Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли			2			3	3	36	108	108	40	68		16		
+	Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью		3				3	3	36	108	108	29.35	44	34.65	10		
+	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01		4				4	4		144	144	31.35	78	34.65			
-	Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление		4				4	4	36	144	144	31.35	78	34.65			
+	Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес		4				4	4	36	144	144	31.35	78	34.65			
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02			4			3	3		108	108	22	86		14		
-	Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле			4			3	3	36	108	108	22	86		14		
+	Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы			4			3	3	36	108	108	22	86		14		
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03			3			3	3		108	108	18	90				
-	Б1.В.ДВ.03.01	Психология			3			3	3	36	108	108	18	90				
+	Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление			3			3	3	36	108	108	18	90				
+	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04			4			3	3		108	108	22	86		16		
+	Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики			4			3	3	36	108	108	22	86		16		
-	Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации			4			3	3	36	108	108	22	86		16		
+	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05		1				3	3		108	108	26.4	48	33.6			
+	Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг		1				3	3	36	108	108	26.4	48	33.6			
-	Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент		1				3	3	36	108	108	26.4	48	33.6			
								39	39		1404	1404	326.85	888	171.15	116		
								63	63		2268	2268	541.4	1384	306.6	204	24	
Блок 2.Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)																		
Вариативная часть																		
+	Б2.В.01	Учебная практика			123			3	3		108	108	18	90				

Курс 1																					
Сем. 1										Сем. 2											
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль
3			24	2			82				3			26				46	0.4	2	33.6
4	10		20				78	0.4	2	33.6											
											5	10		26	1	1	18	88	0.4	2	33.6
3	8		18	2			80														
											3	8		18	2			80			
10	18		62	4			240	0.4	2	33.6	11	18		70	3	1	18	214	0.8	4	67.2
2	4		6	2			60				2	4		6	2			60			
2	4		6	2			60														
											2	4		6	2			60			
											3	8		18	2			80			
											3	8		18				46	0.4	2	33.6
											3	10		28	2			68			
3	4		20				48	0.4	2	33.6											
3	4		20				48	0.4	2	33.6											
3	4		20				48	0.4	2	33.6											
5	8		26	2			108	0.4	2	33.6	11	30		70	6			254	0.4	2	33.6
15	26		88	6			348	0.8	4	67.2	22	48		140	9	1	18	468	1.2	6	100.8
1			4	2			30				1			4	2			30			

-
Компетенции
ОК-9; ОПК-1
ПК-7
ОПК-3; ОПК-4; ПК-4; ПК-5
ОК-1; ОК-6
ОК-7; ПК-3; ПК-7; ПК-10
ОПК-4; ПК-4
ОК-2; ОПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-8
ОПК-2; ПК-8
ОК-2; ПК-3; ПК-4
ПК-5; ПК-6
ПК-2; ПК-6; ПК-9
ПК-10
ПК-4
ПК-3; ПК-4
ПК-4
ПК-5
ПК-4; ПК-5
ПК-5
ПК-10
ПК-7; ПК-9
ПК-10
ОПК-3; ПК-4
ОК-3; ОК-4; ОК-7
ОПК-3; ПК-4
ПК-2; ПК-10
ПК-2; ПК-10
ПК-6; ПК-7
ПК-2; ПК-4; ПК-10
ПК-2; ПК-4; ПК-10
ОК-5; ОК-8

Считать в плане	Индекс	Наименование	Форма контроля				з.е.		Часов в з.е.	Итого акад.часов							
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КР	Экспертное	Факт		Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль	Интер часы	Элект часы	
+	Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков		123			3	3	36	108	108	18	90				
+	Б2.В.02	Производственная практика		12245	35		48	48		1728	1728	52	1676				
+	Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа		12	3		12	12	36	432	432	38	394				
+	Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности		245			27	27	36	972	972	10	962				
+	Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика			5		9	9	36	324	324	4	320				
							51	51		1836	1836	70	1766				
							51	51		1836	1836	70	1766				
Блок 3.Государственная итоговая аттестация																	
Базовая часть																	
+	Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты					6	6	36	216	216	14	202				
							6	6		216	216	14	202				
							6	6		216	216	14	202				
ФТД.Факультативы																	
Вариативная часть																	
+	ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров		2			1	1	36	36	36	10	26				
+	ФТД.В.02	Управление продажами		3			1	1	36	36	36	10	26				
							2	2		72	72	20	52				
							2	2		72	72	20	52				

Курс 1																						
Сем. 1										Сем. 2												
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	
1			4	2			30				1			4	2			30				
3			6	2	2		98				6			10	4	4		198				
3			6	2	2		98				3			10	2	2		94				
											3				2	2		104				
4			10	4	2		128				7			14	6	4		228				
4			10	4	2		128				7			14	6	4		228				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				

Курс 3																						Закрепленная кафедра		
Сем. 5											Сем. 6											Код	Наименование	
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль			
																							5	Торгового дела и информационных те
15				2	2		536																	
																							5	Торгового дела и информационных те
6							216																5	Торгового дела и информационных те
9				2	2		320																5	Торгового дела и информационных те
15				2	2		536																	
15				2	2		536																	
6					6		202	8																
6					6		202	8																
6					6		202	8																
																							4	Товароведения и экспертизы товаров
																							4	Товароведения и экспертизы товаров

-
Компетенции
ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ПК-6; ПК-7; ПК-8
ОК-3; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-7; ПК-10
ОК-1; ОК-5; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ПК-10
ПК-1

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-3; ОПК-4; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения	ОК-9; ОПК-1
Б1.Б.02	Рекламный менеджмент	ОК-3; ОК-8; ПК-7
Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4; ПК-5
Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг	ОК-1; ОК-4; ОК-6
Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности	ОК-7; ПК-3; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей	ОК-5; ОПК-4; ПК-4
Б1.В	Вариативная часть	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.В.01	Современные технологии управления по направлению	ОК-2; ОПК-1; ПК-3; ПК-4; ПК-8
Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации	ОПК-1; ПК-8
Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента	ОК-2; ПК-3; ПК-4
Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры	ОК-6; ПК-5; ПК-6
Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле	ПК-1; ПК-2; ПК-6; ПК-9
Б1.В.04	Категорийный менеджмент	ПК-10
Б1.В.05	Региональная стратегия торговли	ПК-4
Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли	ПК-3; ПК-4
Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью	ПК-4
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01	ПК-5
Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление	ПК-4; ПК-5
Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес	ПК-5
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-10
Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле	ПК-7; ПК-9
Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы	ПК-10
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.03.01	Психология	ОК-3; ОК-4; ОК-7
Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики	ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации	ОПК-3; ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент	ОК-5; ОК-8

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2	Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В	Вариативная часть	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01	Учебная практика	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02	Производственная практика	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа	ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ПК-6; ПК-7; ПК-8
Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	ОК-3; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-7; ПК-10
Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика	ОК-1; ОК-5; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3	Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ФТД	Факультативы	ПК-1; ПК-10
ФТД.В	Вариативная часть	ПК-1; ПК-10
ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров	ПК-10
ФТД.В.02	Управление продажами	ПК-1