Аннотация профессионального модуля *«Сопровождение договоров страхования(определение страховой стоимости и премии)»*

специальности *38.02.02 «Страховое дело»*

Рабочая программа учебной дисциплины соответствует требованиям ФГОС СПО по специальности *38.02.02 «Страховое дело»*

1. **Место модуля в структуре**

Дисциплина относится к профессиональному модулю ПМ.03 ФГОС СПО.

1. **Цель и задачи модуля, требования к результатам освоения дисциплины**

В результате освоения модуля студент должен:

**Иметь практический опыт:**

* сопровождения договоров страхования;**Уметь:**
* подготавливать типовые договоры страхования;
* вести систему кодификации и нумерации договоров страхования;
* согласовывать проекты договоров страхования с андеррайтерами и ристами;
* осуществлять передачу полностью оформленных договоров страхования продавцам для передачи клиентам;
* осуществлять ввод данных "слепым" десятипальцевым методом с высокой скоростью печати;
* использовать специализированное программное обеспечение для решения профессиональных задач;
* осуществлять быстрый и точный ввод договоров в базу данных;
* проверять существующую базу данных для исключения страхового мошенничества;
* осуществлять хранение всех действующих договоров страхования в электронном и бумажном виде;
* осуществлять передачу истекших договоров страхования для хранения в архив;
* контролировать сроки действия договоров и напоминать продавцам о необходимости их перезаключения на новый срок;
* выявлять причины отказа страхователя от перезаключения договора страхования;
* вести страховую отчетность;
* анализировать заключенные договоры страхования;
* рассчитывать аналитические показатели продаж страховой компании;
* на основе проведенного анализа предлагать решения по управлению убыточностью "на входе";
* проводить анализ причин невыполнения плана продаж и качественный анализ отказов от перезаключения и продления договоров страхования;

**Знать:**

* типовые формы договоров страхования и страховых полисов;
* систему кодификации и нумерации, порядок работы с общероссийскими классификаторами;
* порядок согласования проектов договоров с андеррайтерами и юристами и порядок
* передачи договоров продавцам;
* способы контроля за передачей договоров продавцами клиентам;
* виды и специфику специализированного программного обеспечения;
* способы учета договоров страхования;
* учет поступлений страховых премий и выплат страхового возмещения;
* порядок персонифицированного учета расчетов со страхователями лицевые счета страхователей в электронном и бумажном виде);
* порядок контроля сроков действия договоров;
* состав страховой отчетности;
* порядок оформления страховой отчетности;
* научные подходы к анализу заключенных договоров страхования;
* порядок расчета и управления убыточностью, способы управления убыточностью "на входе";
* возможные причины невыполнения плана и способы стимулирования для его выполнения;
* возможные причины отказа страхователя от перезаключения и продления договоров страхования.
1. **Формируемые компетенции**

ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3

1. **Содержание модуля (содержание разделов дисциплин модуля, разделы дисциплин модуля и междисциплинарные связи с обеспечиваемыми (последующими) дисциплинами, разделы дисциплин модуля и виды занятий)**

МДК 03.01 «Документальное и программное обеспечение страховых операций (по отраслям)

Темы:

1. Подготовка типовых договоров страхования

2. Порядок ведения системы кодификации и нумерации договоров

страхования, согласования проектов договоров страхования с андеррайтерами и юристами

3. Использование возможностей MS Word, MS Excel, MS Accesses, MS Outlook и специализированного программного обеспечения для решения

профессиональных задач

МДК 03.02 учёт страховых договоров и анализ показателей продаж (по отраслям)

Темы:

1. Порядок ввода договоров в базу данных, проверка существующей базы данных, порядок хранения всех действующих договоров страхования в электронном и бумажном виде

2. Контроль сроков действия договоров

3. Ведение страховой отчетности

4. Анализ заключенных договоров страхования и предложения по управлению убыточностью «на входе»

5. Анализ причин невыполнения плана продаж и качественный анализ отказов от перезаключения и продления договоров страхования

1. **Объем дисциплин модуля:**

МДК 03.01 – 62 (в том числе ауд.– 42, см. р. – 18, конс. – 2).

МДК 03.02 – 233 (в том числе ауд.– 161, см. р. – 67, конс. – 5).

1. **Форма промежуточного контроля:**

МДК 03.01

В 6 семестре – дифференцированный зачет

МДК 03.02

В 4 семестре – дифференцированный зачет

В 5 семестре – зачет

В 6 семестре – экзамен

1. **Семестр**: 4-6