

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
"Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"  
Пермский институт (филиал)

План одобрен Ученым советом  
Протокол № 13 от 25.08.2019

УЧЕБНЫЙ ПЛАН  
по программе магистратуры



УТВЕРЖДАЮ

Ректор

*[Signature]*  
26 июня 2019 г.

В.И. Гришин

38.04.06

Направление подготовки 38.04.06 Торговое дело  
направленность (профиль) программы: "Стратегии и инновации в коммерции"

Год начала подготовки (по учебному плану) 2019

Образовательный стандарт № 323 от 30.03.2015

Программа подготовки: академическая магистратура		
Форма обучения: Очно-заочная		
Срок получения образования: 2г 5м		

	Основной	Виды деятельности
+	+	научно-исследовательская
+	-	торгово-технологическая
+	-	проектная
+	-	организационно-управленческая

СОГЛАСОВАНО

Проректор по дополнительному образованию и филиалам *[Signature]* / А.М. Асалиев/

Директор центра по работе с филиалами *[Signature]* / А.А. Степанов/

Начальник учебно-методического управления *[Signature]* / И.Б. Стукалова/

Директор Пермского института (филиала) *[Signature]* / Е.В. Гордеева/

### Календарный учебный график

Мес	Сентябрь				Октябрь				Ноябрь				Декабрь				Январь				Февраль				Март				Апрель				Май				Июнь				Июль				Август								
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52	
I	=	=								*							К	К	*							*																											
II	К	К								*							К	К	*							*																											
III	К	К	П	П	П	П	Пд	Пд	Пд	Пд	Пд	Д	Д	Д	Д	Д	К	К	*	К	К	*	К	К	*	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=		

### Сводные данные

		Курс 1			Курс 2			Курс 3			Итого
		сем. 1	сем. 2	Всего	сем. 3	сем. 4	Всего	сем. 5	сем. 6	Всего	
Э	Теоретическое обучение и рассредоточенные практики	13 2/6	21 2/6	34 4/6	13 2/6	11 5/6	25 1/6				59 5/6
Э	Экзаменационные сессии	1 2/6	2	3 2/6	1 2/6	2	3 2/6				6 4/6
П	Производственная практика		2	2		11 3/6	11 3/6	4		4	17 3/6
Пд	Преддипломная практика							5 4/6		5 4/6	5 4/6
Д	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты							4		4	4
К	Каникулы	2	8	10	2	8	10	7		7	27
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)	1 2/6□ (8)	4/6□ (4)	2□ (12 дн)	1 2/6□ (8)	4/6□ (4)	2□ (12 дн)	1 2/6□ (8)		1 2/6□ (8)	5 2/6□ (32)
	Продолжительность обучения □ (не включая нерабочие праздничные дни и каникулы)	более 39 нед			более 39 нед			не менее 12 нед и не более 39 нед			
	Итого	18	34	<b>52</b>	18	34	<b>52</b>	22		<b>22</b>	126
	Студентов										
	Групп										

				Форма контроля				з.е.				Итого акад.часов				
Считать в плане	Индекс	Наименование		Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль
<b>Блок 1.Дисциплины (модули)</b>																
<b>Базовая часть</b>																
+	Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения		2	1				6	6	36	216	216	53.35	128	34.65
+	Б1.Б.02	Рекламный менеджмент		1					4	4	36	144	144	31.35	78	34.65
+	Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности		2				2	5	5	36	180	180	39.35	88	34.65
+	Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг			1				3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности			2				3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей		3					3	3	36	108	108	31.35	42	34.65
									24	24		864	864	211.4	496	138.6
<b>Вариативная часть</b>																
+	Б1.В.01	<b>Современные технологии управления по направлению</b>			12				4	4		144	144	24	120	
+	Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации			1				2	2	36	72	72	12	60	
+	Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента			2				2	2	36	72	72	12	60	
+	Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры				2			3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле		2					3	3	36	108	108	27.35	46	34.65
+	Б1.В.04	Категорийный менеджмент		4				4	4	4	36	144	144	31.35	60	34.65
+	Б1.В.05	Региональная стратегия торговли			4				3	3	36	108	108	26	82	
+	Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли			2				3	3	36	108	108	40	68	
+	Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью		3			3		3	3	36	108	108	31.35	24	34.65
+	Б1.В.ДВ.01	<b>Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01</b>		4					4	4		144	144	31.35	78	34.65
+	Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление		4					4	4	36	144	144	31.35	78	34.65
-	Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес		4					4	4	36	144	144	31.35	78	34.65
+	Б1.В.ДВ.02	<b>Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02</b>			4				3	3		108	108	22	86	
+	Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле			4				3	3	36	108	108	22	86	
-	Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы			4				3	3	36	108	108	22	86	
+	Б1.В.ДВ.03	<b>Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03</b>			3				3	3		108	108	18	90	
+	Б1.В.ДВ.03.01	Психология			3				3	3	36	108	108	18	90	
-	Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление			3				3	3	36	108	108	18	90	
+	Б1.В.ДВ.04	<b>Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04</b>			4				3	3		108	108	22	86	
+	Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики			4				3	3	36	108	108	22	86	
-	Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации			4				3	3	36	108	108	22	86	
+	Б1.В.ДВ.05	<b>Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05</b>		1					3	3		108	108	25.35	48	34.65
+	Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг		1					3	3	36	108	108	25.35	48	34.65
-	Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент		1					3	3	36	108	108	25.35	48	34.65
									39	39		1404	1404	326.75	868	173.25
									63	63		2268	2268	538.15	1364	311.85
<b>Блок 2.Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)</b>																
<b>Вариативная часть</b>																
+	Б2.В.01	Учебная практика			123				3	3		108	108	18	90	

Курс 1																						
Сем. 1											Сем. 2											
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	
3			24	2			82				3			26				46	0.35	1	34.65	
4	10		20				78	0.35	1	34.65												
											5	10		26	1	1	18	88	0.35	1	34.65	
3	8		18	2			80															
											3	8		18	2			80				
<b>10</b>	<b>18</b>		<b>62</b>	<b>4</b>			<b>240</b>	<b>0.35</b>	<b>1</b>	<b>34.65</b>	<b>11</b>	<b>18</b>		<b>70</b>	<b>3</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>214</b>	<b>0.7</b>	<b>2</b>	<b>69.3</b>	
<b>2</b>	<b>4</b>		<b>6</b>	<b>2</b>			<b>60</b>				<b>2</b>	<b>4</b>		<b>6</b>	<b>2</b>			<b>60</b>				
2	4		6	2			60															
											2	4		6	2			60				
											3	8		18	2			80				
											3	8		18				46	0.35	1	34.65	
											3	10		28	2			68				
3	4		20				48	0.35	1	34.65												
3	4		20				48	0.35	1	34.65												
3	4		20				48	0.35	1	34.65												
5	8		26	2			108	0.35	1	34.65	11	30		70	6			254	0.35	1	34.65	
15	26		88	6			348	0.7	2	69.3	22	48		140	9	1	18	468	1.05	3	103.95	
<b>1</b>			<b>4</b>	<b>2</b>			<b>30</b>				<b>1</b>			<b>4</b>	<b>2</b>			<b>30</b>				





Считать в плане	Индекс	Наименование	Форма контроля					з.е.		Часов в з.е.	Итого акад. часов					
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспертное	Факт		Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль	
+	Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков		123				3	3	36	108	108	18	90		
+	Б2.В.02	<b>Производственная практика</b>		<b>12245</b>	<b>35</b>			48	<b>48</b>		<b>1728</b>	<b>1728</b>	<b>52</b>	<b>1676</b>		
+	Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа		12	3			12	12	36	432	432	38	394		
+	Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности		245				27	27	36	972	972	10	962		
+	Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика			5			9	9	36	324	324	4	320		
									51	51		1836	1836	70	1766	
									51	51		1836	1836	70	1766	
<b>Блок 3. Государственная итоговая аттестация</b>																
<b>Базовая часть</b>																
+	Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты						6	6	36	216	216	14	202		
									6	6		216	216	14	202	
									6	6		216	216	14	202	
<b>ФТД. Факультативы</b>																
<b>Вариативная часть</b>																
+	ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров		2				1	1	36	36	36	10	26		
+	ФТД.В.02	Управление продажами		3				1	1	36	36	36	10	26		
									2	2		72	72	20	52	
									2	2		72	72	20	52	

Курс 1																						
Сем. 1											Сем. 2											
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	
1			4	2			30				1			4	2			30				
3			<b>6</b>	<b>2</b>	<b>2</b>		<b>98</b>				6			<b>10</b>	<b>4</b>	<b>4</b>		<b>198</b>				
3			6	2	2		98				3			10	2	2		94				
											3				2	2		104				
4			10	4	2		128				7			14	6	4		228				
4			10	4	2		128				7			14	6	4		228				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				







Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-3; ОПК-4; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения	ОК-9; ОПК-1
Б1.Б.02	Рекламный менеджмент	ОК-3; ОК-8; ПК-7
Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4; ПК-5
Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг	ОК-1; ОК-4; ПК-6
Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности	ОК-7; ПК-3; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей	ОК-5; ОПК-4; ПК-4
Б1.В	Вариативная часть	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.В.01	Современные технологии управления по направлению	ОК-2; ОПК-1; ПК-3; ПК-4; ПК-8
Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации	ОПК-1; ПК-8
Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента	ОК-2; ПК-3; ПК-4
Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры	ОК-6; ПК-5; ПК-6
Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле	ПК-1; ПК-2; ПК-6; ПК-9
Б1.В.04	Категорийный менеджмент	ПК-10
Б1.В.05	Региональная стратегия торговли	ПК-4
Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли	ПК-3; ПК-4
Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью	ПК-4
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01	ПК-5
Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление	ПК-4; ПК-5
Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес	ПК-5
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-10
Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле	ПК-7; ПК-9
Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы	ПК-10
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.03.01	Психология	ОК-3; ОК-4; ОК-7
Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ОПК-3; ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики	ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации	ОПК-3; ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент	ОК-5; ОК-8

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план магистратуры '38.04.06 Торговое дело магистратура 2019.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2019

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2	Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В	Вариативная часть	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01	Учебная практика	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02	Производственная практика	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа	ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ПК-6; ПК-7; ПК-8
Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	ОК-3; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика	ОК-1; ОК-5; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3	Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ФТД	Факультативы	ПК-1; ПК-10
ФТД.В	Вариативная часть	ПК-1; ПК-10
ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров	ПК-10
ФТД.В.02	Управление продажами	ПК-1