

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
 федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
 "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"
 Пермский институт (филиал)



УТВЕРЖДАЮ

Ректор

В.И. Гришин

2019 г. 20 з.

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе магистратуры

План одобрен Ученым советом

Протокол № 13 от 25.06.2019

38.04.06

Направление подготовки 38.04.06 Торговое дело
 направленность (профиль) программы: "Стратегии и инновации в коммерции"

Год начала подготовки (по учебному плану) 2019

Образовательный стандарт № 323 от 30.03.2015

Программа подготовки: академическая магистратура		
Форма обучения: Очная		
Срок получения образования: 2г		

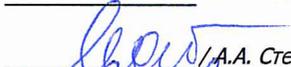
	Основной	Виды деятельности
+	+	научно-исследовательская
+	-	торгово-технологическая
+	-	проектная
+	-	организационно-управленческая

СОГЛАСОВАНО

Проректор по дополнительному образованию и филиалам

 / А.М. Асалиев/

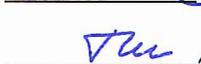
Директор центра по работе с филиалами

 / А.А. Степанов/

Начальник учебно-методического управления

 / И.Б. Стукалова/

Директор Пермского института (филиала)

 / Е.В. Гордеева/

Календарный учебный график

Мес	Сентябрь					Октябрь				Ноябрь				Декабрь				Январь				Февраль				Март				Апрель				Май				Июнь				Июль				Август									
	Числа	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-30	1-7	8-14	15-21	22-28	29-4	5-11	12-18	19-25	26-1	2-8	9-15	16-22	23-1	2-8	9-15	16-22	23-29	30-5	6-12	13-19	20-26	27-3	4-10	11-17	18-24	25-31	1-7	8-14	15-21	22-28	29-5	6-12	13-19	20-26	27-2	3-9	10-16	17-23	24-31		
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52			
I	=	=								*							Э	К	*	*	К					*														Э		Э													
II	К	К								*							К	К	*	*	К	Э	Э	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	К	К	К	К	К	
III	К	К	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=	=

Сводные данные

		Курс 1			Курс 2			Итого
		сем. 1	сем. 2	Всего	сем. 3	сем. 4	Всего	
	Теоретическое обучение и практики	12 2/6	20 1/6	32 3/6	14		14	46 3/6
Э	Экзаменационные сессии	1 4/6	2 3/6	4 1/6	2		2	6 1/6
П	Производственная практика		3 2/6	3 2/6		14	14	17 2/6
Пд	Преддипломная практика					6	6	6
Д	Защита выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты					4	4	4
К	Каникулы	2	8	10	2	8	10	20
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)	1 2/6 (8)	4/6 (4)	2 (12 дн)	1 2/6 (8)	4/6 (4)	2 (12 дн)	4 (24 дн)
Продолжительность обучения □ (не включая нерабочие праздничные дни и каникулы)		более 39 нед			более 39 нед			
Итого		17 2/6	34 4/6	52	19 2/6	32 4/6	52	104
Студентов								
Групп								

				Форма контроля				з.е.				Итого акад.часов				
Считать в плане	Индекс	Наименование		Экзамен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспертное	Факт	Часов в з.е.	Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль
Блок 1.Дисциплины (модули)																
Базовая часть																
+	Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения		2	1				6	6	36	216	216	53.35	128	34.65
+	Б1.Б.02	Рекламный менеджмент		1					4	4	36	144	144	27.35	82	34.65
+	Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности		3				3	5	5	36	180	180	43.35	84	34.65
+	Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг			1				3	3	36	108	108	40	68	
+	Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности			2				3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей		2					3	3	36	108	108	41.35	32	34.65
									24	24		864	864	233.4	474	138.6
Вариативная часть																
+	Б1.В.01	Современные технологии управления по направлению			12				4	4		144	144	24	120	
+	Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации			1				2	2	36	72	72	12	60	
+	Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента			2				2	2	36	72	72	12	60	
+	Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры				2			3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле		2					3	3	36	108	108	27.35	46	34.65
+	Б1.В.04	Категорийный менеджмент		3				3	4	4	36	144	144	41.35	50	34.65
+	Б1.В.05	Региональная стратегия торговли			2				3	3	36	108	108	28	80	
+	Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли			1				3	3	36	108	108	40	68	
+	Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью		2					3	3	36	108	108	29.35	44	34.65
+	Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01		3					4	4		144	144	39.35	70	34.65
-	Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление		3					4	4	36	144	144	39.35	70	34.65
+	Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес		3					4	4	36	144	144	39.35	70	34.65
+	Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02			2				3	3		108	108	26	82	
-	Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле			2				3	3	36	108	108	26	82	
+	Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы			2				3	3	36	108	108	26	82	
+	Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03			2				3	3		108	108	26	82	
-	Б1.В.ДВ.03.01	Психология			2				3	3	36	108	108	26	82	
+	Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление			2				3	3	36	108	108	26	82	
+	Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04			3				3	3		108	108	24	84	
-	Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики			3				3	3	36	108	108	24	84	
+	Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации			3				3	3	36	108	108	24	84	
+	Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05		1					3	3		108	108	27.35	46	34.65
+	Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг		1					3	3	36	108	108	27.35	46	34.65
-	Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент		1					3	3	36	108	108	27.35	46	34.65
									39	39		1404	1404	360.75	852	173.25
									63	63		2268	2268	594.15	1326	311.85
Блок 2.Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)																
Вариативная часть																
+	Б2.В.01	Учебная практика			123				3	3		108	108	18	90	

Курс 1																						
Сем. 1										Сем. 2												
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	
3			24	2			82				3			26				46	0.35	1	34.65	
4	8		18				82	0.35	1	34.65												
3	10		28	2			68															
											3	8		18	2			80				
											3	8		32				32	0.35	1	34.65	
10	18		70	4			232	0.35	1	34.65	9	16		76	2			158	0.7	2	69.3	
2	4		6	2			60				2	4		6	2			60				
2	4		6	2			60															
											2	4		6	2			60				
											3	8		18	2			80				
											3	8		18				46	0.35	1	34.65	
											3	8		18	2			80				
3	10		28	2			68															
											3	8		20				44	0.35	1	34.65	
											3	4	4	16	2			82				
											3	4		20	2			82				
											3	4	4	16	2			82				
											3	4		20	2			82				
											3	4		20	2			82				
3	4		22				46	0.35	1	34.65												
3	4		22				46	0.35	1	34.65												
3	4		22				46	0.35	1	34.65												
8	18		56	4			174	0.35	1	34.65	20	44	4	116	10			474	0.7	2	69.3	
18	36		126	8			406	0.7	2	69.3	29	60	4	192	12			632	1.4	4	138.6	
1			4	2			30				1			4	2			30				

Считать в плане	Индекс	Наименование	Форма контроля					з.е.		Часов в з.е.	Итого акад. часов				
			Экза мен	Зачет	Зачет с оц.	КП	КР	Экспертное	Факт		Экспертное	По плану	Контакт часы	СР	Конт роль
+	Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков		123				3	3	36	108	108	18	90	
+	Б2.В.02	Производственная практика		1224	34			48	48		1728	1728	52	1676	
+	Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа		12	3			12	12	36	432	432	38	394	
+	Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности		24				27	27	36	972	972	10	962	
+	Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика			4			9	9	36	324	324	4	320	
								51	51		1836	1836	70	1766	
								51	51		1836	1836	70	1766	
Блок 3. Государственная итоговая аттестация															
Базовая часть															
+	Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты						6	6	36	216	216	14	202	
								6	6		216	216	14	202	
								6	6		216	216	14	202	
ФТД. Факультативы															
Вариативная часть															
+	ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров		2				1	1	36	36	36	10	26	
+	ФТД.В.02	Управление продажами		3				1	1	36	36	36	10	26	
								2	2		72	72	20	52	
								2	2		72	72	20	52	

Курс 1																						
Сем. 1											Сем. 2											
з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	з.е.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРКР	СР	Каттэк	КЭ	Конт роль	
1			4	2			30				1			4	2			30				
3			6	2	2		98				8			10	4	4		270				
3			6	2	2		98				3			10	2	2		94				
											5				2	2		176				
4			10	4	2		128				9			14	6	4		300				
4			10	4	2		128				9			14	6	4		300				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				
											1	4		4	2			26				

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план магистратуры '38.04.06 Торговое дело магистратура очная форма 2019.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2019

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-3; ОПК-4; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.01	Иностранный язык делового и профессионального общения	ОК-9; ОПК-1
Б1.Б.02	Рекламный менеджмент	ОК-3; ОК-8; ПК-7
Б1.Б.03	Бизнес-проектирование коммерческой деятельности	ОПК-3; ОПК-4; ПК-4; ПК-5
Б1.Б.04	Методология и методы исследования в сфере услуг	ОК-1; ОК-4; ПК-6
Б1.Б.05	Государственное регулирование торговой деятельности	ОК-7; ПК-3; ПК-7; ПК-10
Б1.Б.06	Хозяйственная деятельность торговых сетей	ОК-5; ОПК-4; ПК-4
Б1.В	Вариативная часть	ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б1.В.01	Современные технологии управления по направлению	ОК-2; ОПК-1; ПК-3; ПК-4; ПК-8
Б1.В.01.01	Деловые и научные коммуникации	ОПК-1; ПК-8
Б1.В.01.02	Технологии эффективного менеджмента	ОК-2; ПК-3; ПК-4
Б1.В.02	Методы анализа торговой конъюнктуры	ОК-6; ПК-5; ПК-6
Б1.В.03	Современные технологии в оптовой торговле	ПК-1; ПК-2; ПК-6; ПК-9
Б1.В.04	Категорийный менеджмент	ПК-10
Б1.В.05	Региональная стратегия торговли	ПК-4
Б1.В.06	Контроллинг на предприятии торговли	ПК-3; ПК-4
Б1.В.07	Стратегическое управление коммерческой деятельностью	ПК-4
Б1.В.ДВ.01	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.01	ПК-5
Б1.В.ДВ.01.01	Стоимость компании: оценка и управление	ПК-4; ПК-5
Б1.В.ДВ.01.02	Международный бизнес	ПК-5
Б1.В.ДВ.02	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.02	ПК-10
Б1.В.ДВ.02.01	Современные информационные системы управления в торговле	ПК-7; ПК-9
Б1.В.ДВ.02.02	Организация экспертизы	ПК-10
Б1.В.ДВ.03	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.03	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.03.01	Психология	ОК-3; ОК-4; ОК-7
Б1.В.ДВ.03.02	Корпоративное управление	ОПК-2; ОПК-3; ПК-4
Б1.В.ДВ.04	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.04	ОПК-3; ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.01	Проектирование товаропроводящих систем в торговле на основе логистики	ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.04.02	Инновационные маркетинговые коммуникации	ОПК-3; ПК-2; ПК-10
Б1.В.ДВ.05	Дисциплины по выбору Б1.В.ДВ.05	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.01	Инвестиции на рынке товаров и услуг	ПК-2; ПК-4; ПК-10
Б1.В.ДВ.05.02	Тайм-менеджмент	ОК-5; ОК-8

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ Учебный план магистратуры '38.04.06 Торговое дело магистратура очная форма 2019.plx', код направления 38.04.06, год начала подготовки 2019

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б2	Практики, в том числе научно-исследовательская работа (НИР)	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В	Вариативная часть	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01	Учебная практика	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.01.01(У)	Практика по получению первичных профессиональных умений и навыков	ОК-3; ОК-7; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02	Производственная практика	ОК-1; ОК-3; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02.01(Н)	Научно-исследовательская работа	ОК-6; ОК-7; ОПК-2; ПК-6; ПК-7; ПК-8
Б2.В.02.02(П)	Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности	ОК-3; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б2.В.02.03(Пд)	Преддипломная практика	ОК-1; ОК-5; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3	Государственная итоговая аттестация	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б	Базовая часть	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
Б3.Б.01(Д)	Защита ВКР, включая подготовку к защите и процедуру защиты	ОК-1; ОК-2; ОК-3; ОК-4; ОК-5; ОК-6; ОК-7; ОК-8; ОК-9; ОПК-1; ОПК-2; ОПК-3; ОПК-4; ПК-1; ПК-2; ПК-3; ПК-4; ПК-5; ПК-6; ПК-7; ПК-8; ПК-9; ПК-10
ФТД	Факультативы	ПК-1; ПК-10
ФТД.В	Вариативная часть	ПК-1; ПК-10
ФТД.В.01	Экспертиза потребительских товаров	ПК-10
ФТД.В.02	Управление продажами	ПК-1